Hinata

# 待つだけの採用から、会いたい人に声をかける採用へ。

Hinata（ヒナタ）は、事務・営業・ITなどの採用で、候補者の経験や希望を見て直接オファーを送れる求人サービスです。

**3月末まで掲載料 0円**　**採用時の成果報酬 0円**

※2027年。承認日から最低1か月は掲載料無料。

**株式会社ENISHI TOKYO**



事務・営業・ITなど、オフィス職の採用から

# 応募を待つだけでは、出会えない人がいる。

候補者を探し、仕事と条件を伝えて、面接の前から話を進める。



**有効求人倍率**

**1.18倍**

全国・季節調整値

**新規求人倍率**

**2.10倍**

全国・季節調整値

**厚生労働省「一般職業紹介状況（令和8年7月分）」**

全国の2026年7月の公的統計。Hinataの登録者数・採用実績を示すものではありません。

| | 求人掲載で応募を待つ場合 | Hinataでオファーする場合 |
|---|---|---|
| **探す相手** | 求人を見て応募してくれた方 | **経験や希望条件を見て、声をかける相手を選ぶ** |
| **条件の確認** | 面接や連絡で確認することがある | **給与・勤務日数・時間帯を最初に伝える** |
| **次のアクション** | 応募が来てから選考を始める | **興味ありの返事から面接・見学へ進む** |

# 登録から面接まで、5つのステップ。

企業・店舗側はパソコンのブラウザで操作。専用ソフトは不要です。



01

### 会社・お店を登録

会社情報を登録。運営が審査します。

02

### 求人を作成

募集条件を入力。運営の確認後に公開されます。

03

### 候補者を検索

職種、地域、経験などで探し、条件を添えて送信。

04

### 日程を提案

興味ありの返事を受け、カレンダーで候補日を送信。

05

### 面接・見学、採用

現場で仕事の話をして、お互いに相性を確かめる。

**選べる雇用形態： 正社員・契約社員・アルバイト／パートなど**

# 条件を先に伝える。日程は候補を送るだけ。

検索から面接まで、企業と候補者の手間を減らす設計です。







画面は説明用イメージ（架空データ）。求職者向けiOS／Androidアプリは準備中。

**面接・見学：候補日を最大5つ提示。確定したら2日前・前日・当日朝に双方へメール。**

新着通知：職種と地域を保存すると、該当する新規登録者数をメールで通知（1日1回、人数のみ）。

# 安心して返事ができる仕組み。

企業も求職者も、相手を確認してからやり取りを始めます。



**先に見るのは、経験と希望条件。**

顔写真は任意の有料閲覧。写真なしで送信できます。

### 01 掲載企業・求人を確認

運営が会社の実在と求人内容を確認。審査を通った企業が利用できます。

### 02 プロフィールと本人確認

表示前に運営がプロフィールを確認。身分証の本人確認が済んだ方には表示が付きます。

### 03 連絡先は本人の選択で開示

電話番号・住所・メールは、求職者が共有を選んだ場合のみ表示されます。

### 04 しつこい連絡や外部誘導を制限

未返信時は送信数・間隔に上限。同じ方に辞退後は一定期間再送できません。採用前の外部誘導、容姿への言及や私的な誘いは制限します。

安全のため、運営がオファーやチャットを確認することがあります。求職者向けの無料キャリア相談は助言のみです。

# 事務・営業・IT。経験に合わせて声をかける。

オフィス職を中心に、業務経験と希望する働き方から候補者を探せます。



事務・オフィス

### 受発注・顧客対応を担う事務職

業務経験と希望する働き方で探し、担当する業務を具体的に伝える。



法人営業

### 法人向け製品・サービスの営業

提案や顧客対応の経験を見て、担当領域や業務の進め方を伝える。



IT・Web

### 社内IT・Web制作の担当者

技術や制作の経験、希望条件を見たうえで、担当業務を伝える。

**ほかの募集分野**　販売・飲食・ホテルなどの店舗職のほか、美容、カスタマーサポート、企画・広報、物流・製造、教育、介護・福祉、空港・航空など

# 1枠で、次の募集にも進める。

採用した人数ではなく、同時に掲載する募集ポジションの数で費用が決まります。

### 採用枠を使い回すイメージ

同時に2職種を掲載する場合は2枠

| 募集 01 | → | 募集 02 | → | 募集 03 |
|---|---|---|---|---|
| **営業事務** | | **法人営業** | | **社内IT担当** |
| 採用が決まり、募集を終了。 | | 残り期間で、同じ枠に次の求人。 | | 期間内なら、次の募集へ。 |

**お支払い済みの期間内は、同じ枠の求人を追加料金なしで差し替えできます。**

## 導入後に見る数字

目標の例：必要なポジションを充足する

| オファー送信 | 候補者の返事 | 面接・見学 | 採用・充足 |
|---|---|---|---|
| 送信数 | 返信数／返信率 | 確定数／面接化率 | 採用数／採用単価 |

指標は導入時に確認する例です。実績値・成果保証や、管理画面での自動集計機能を示すものではありません。

# 2027年3月31日まで掲載料0円。

候補者検索・オファー・チャット・日程調整・新着通知は、掲載料に含まれます。

| 採用枠1枠あたり（税抜） | 1か月あたり | 1回のお支払い | 割引 |
|---|---|---|---|
| **月払い** | **50,000円** | 50,000円（毎月） | — |
| **3か月プラン** | **47,500円** | 142,500円（3か月分一括） | 5%引き |
| **6か月プラン** | **45,000円** | 270,000円（6か月分一括） | 10%引き |
| **12か月プラン** | **42,500円** | 510,000円（12か月分一括） | 15%引き |

**初期費用**

## 0円

登録時の初期費用なし

**採用時の成果報酬**

## 0円

無料期間後は掲載料がかかります

**顔写真の任意閲覧**

## 3,300円（税込）

求職者1名ごと。無料期間中も有料。

開設記念の掲載料無料は2027年3月31日まで。期限間際の承認でも、承認日から最低1か月は無料です。

# 使い方ごとの費用と、更新条件。

採用人数による成果報酬はありません。以下は利用条件を置いた費用例です。

### 無料期間中・写真閲覧5名

**16,500円** 税込

掲載料0円＋顔写真の閲覧料3,300円×5名分。

### 無料終了後・2枠で1か月

**110,000円** 税込

月払い55,000円×2枠。顔写真の閲覧なし。

### 1枠・12か月プラン

**561,000円** 税込

12か月プランに切り替えた後の、12か月分の一括料金です。

**無料期間中に募集を終了すれば掲載料は0円です。顔写真の閲覧料は、無料期間中もかかります。**
無料終了日は承認日によって異なります。最新の条件はHinataの料金ページをご覧ください。

## お申し込み前に確認したいこと

### 無料期間後

月払いで開始。期間プランへ変更した場合は次回のお支払い日から適用。

### 期間プランの更新

期間終了後は同プランで自動更新。止める場合は終了前に「更新しない」を選択。

### 支払い・領収書

クレジットカード払い。領収書は管理画面で月ごとに取得。承認日から1年間は料金据え置き。

### 途中終了・返金

支払い後の返金、期間途中で終了した場合の日割り・月割り返金はありません。

# よくあるご質問。

個人経営のお店でもお申し込みいただけます。

### Q 採用できない場合も費用はかかりますか？

無料期間後の掲載料は、採用の有無にかかわらずかかります。採用時の成果報酬はありません。

### Q 採用後、枠の残期間はどうなりますか？

お支払い済みの期間が残っていれば、同じ枠で別の求人を追加料金なしで掲載できます。

### Q 写真を見ずにオファーを送れますか？

送れます。氏名・経歴・希望条件の閲覧に、顔写真の閲覧料はかかりません。

### Q 個人事業でも利用できますか？

利用できます。法人番号がない場合は、開業届や営業許可証などで確認します。

### Q 適格請求書は発行されますか？

原資料の時点では、適格請求書発行事業者の登録前です。領収書は管理画面から取得できます。

### Q 求職者はどう利用しますか？

求職者向けiOS／Androidアプリは準備中です。企業の操作はパソコンの管理画面から行えます。

プラン切替・更新・返金条件は前ページをご覧ください。最新の条件は、料金案内・企業向け利用規約でご確認ください。

Hinata

# まずは、募集したい
# 1ポジションから。

会社・お店の情報を登録し、審査後に求人を作成。候補者を探して、給与や働き方を伝えるオファーを始めましょう。

**掲載のお申し込み**

hinata.enishitokyo.com/company/

料金のご案内　企業向け利用規約



お問い合わせ：info@enishitokyo.com

**運営会社：株式会社ENISHI TOKYO**

掲載写真はAI生成のイメージです。